

自社の利益を拡大したい経営者・経営幹部向け 事業デザインプログラム

～ MBAでは教わらない、当たり前を疑い、
利益拡大のヒントを掴むプログラム ～

目的

■自社の利益拡大を達成する4つの切り口

①値付け、②ターゲット、③商品アイデア、④ビジネスモデル
を学び直し、自社の利益拡大実現のヒントを掴む。

✓「そこそこ売れる」が、なかなか「儲からない」

✓「損しない程度に儲かる」が、「大儲け」が出来ない

✓「当たって大儲けする事も時々ある」が、「大儲けが長続き」しない

こうした経営課題の解決を目指す

経営者・経営幹部の方のご参加をお待ちしています。

講師



丸尾 聡 (Akira Maruo) 事業構想大学院大学 事業構想研究所 副所長 教授

20代の時、当時日本には珍しかった、経営者に対するデザイン面からの経営サポートを行うコンサルティング会社を起業。大手企業を顧客に急成長したが、労務管理で失敗し、売却。銀行がコンサルティング会社を創業すると聞き、設立に参画。従来の頭と口だけの指導を否定し、顧客と汗をかく「ドゥタンク」をコンセプトに立ち上げ。新規事業の立ち上げや既存事業の立て直しを成功させ、顧客の利益倍増を次々に達成。利益倍増ノウハウを、地方の中堅企業へ適用し、成功。北海道、北陸などで、経営者塾、後継者塾を開催し、2018年から広島県でも、経営者や後継者を指導。中小・中堅企業の事業承継問題解決のため、福岡、大阪、名古屋、仙台に教育拠点を持つ事業構想大学院大学に、事業承継コースを設立。同コースの責任教員も兼務。

講座説明会(オンライン)

- 本講座に関するオンライン説明会を開催しますので、下記日程のうち、ご都合のよい回次にご参加ください。(下記「説明会申込フォーム」からお申込みください。)
- ご都合により説明会に参加できない場合は、アーカイブ視聴による方法も可能ですので、説明会申込フォーム内で、「アーカイブ視聴」を選択してください。
- 本講座へのお申込みは、裏面「講座申込フォーム」からお申込みください。

【説明会日程】※各回、内容は同じものです。

第1回 5月23日(金) 14:00～15:00 申込締切日: 5月22日(木)

第2回 5月29日(木) 10:00～11:00 申込締切日: 5月28日(水)

第3回 6月10日(火) 16:00～17:00 申込締切日: 6月9日(月)

説明会申込フォーム



対象者

■県内中堅・中小企業の経営者、継承者、経営幹部

※次の企業等は除く

・業績不振を解消したい企業 ・個人事業主や家族経営企業 ・経営コンサルタント（法人・個人）

定員

■各講座につき30名（1社2名まで）※すべての講座を受講することも可能です。

費用

■無料 ※第2クールのみ、別途、テキスト代（2千円程度）が必要となります。

プログラム

(第1クール) 値付け 学び直し講座	(第2クール) ターゲット 学び直し講座	(第3クール) 商品アイデア 検証講座	(第4クール) ビジネスモデル 学び直し講座
・自社の商品をたくさん売りたいために、やや安めに売る経営者や営業社員が多い。 ・本来あるべき最も高く売れる価格はいくらか？ ・それでも安く売らなければならない理由は何か？を考える。	・自社の商品をたくさん売りたいために、ターゲットを決めないか、広めにとる経営者や営業社員が多い。 ・本来、絞り込むターゲットは誰か？ ・それでも絞らずに売る理由は何か？を考える。	・自社の商品を早く売りたいために、簡易なアンケートを行い、その回答を参考に商品を修正する経営者や営業社員が多い。 ・本来、商品の検証はどうしたらよいか？ ・それでも簡易なアンケートの回答を参考に売って理由は何か？を考える。	・自社の商品をたくさん売りたいために、他者と同じビジネスモデルで売る経営者や営業社員が多い。 ・本来、自社と顧客がWin-Winになるビジネスモデルは何か？ ・それでも他社と同じビジネスモデルで売って理由は何か？を考える。

スケジュール

講座	回次	日程	時間	会場
(第1クール) 値付け 学び直し講座	第1回	6月30日(月)	13時	YMCA国際文化 センター本館403
	第2回	7月14日(月)		
	第3回	8月4日(月)		
(第2クール) ターゲット 学び直し講座	第1回	9月8日(月)	13時	YMCA国際文化 センター本館403
	第2回	10月6日(月)		
	第3回	10月27日(月)		
(第3クール) 商品アイデア 検証講座	第1回	11月17日(月)	17時	※第1クール第2回 7月14日(月)は、 YMCA国際文化 センター本館402
	第2回	12月1日(月)		
	第3回	12月23日(火)		
(第4クール) ビジネスモデル 学び直し講座	第1回	1月19日(月)		
	第2回	2月9日(月)		
	第3回	3月2日(月)		

お申込み

募集中

■下記「講座申込フォーム」からお申込みください。

【申込締切日】

第1クール： 6月13日(金)

第2クール： 8月22日(金)

第3クール： 10月31日(金)

第4クール： 1月5日(月)

※申込多数の場合は、抽選とさせていただきますので、予めご了承ください。

講座申込フォーム



お問合せ先

広島県 商工労働局 中小企業支援課 支援推進グループ(河相・松浦・山縣)

電話：082-513-3355（直通）

メール：syochusyo@pref.hiroshima.lg.jp

ホームページ：https://www.pref.hiroshima.lg.jp/soshiki/70/ties.html

