資料番号 5

令和5年6月22日課 名 商工労働局

コロナ機動的経済支援プロジェクト・チーム

担当者 担当課長 三牧

内 線 3460

県内企業への経営に関するアンケート調査の結果について

経営状況、物価高騰、賃上げ、パートナーシップ構築宣言、リスキリング、設備投資、研究開発への補助制度、企業が直面している重要な課題など、県内企業の現状を把握するため、アンケート調査を実施するとともに、その調査結果をもとに、県内企業の経営動向について報告する。

I 調査概要

1 加且似女								
1 対象者数	広島県内に事業所を置く企業 1,040 社							
2 対象業種	平成 28 年経済センサス活動調査により、原則として付加価値額の大きい業種を対象とし、業種ごとに対象企業を無作為で抽出							
3 調査方法	広島県電子申請システム、電子メール及び FAX により回答							
4 調査期間	令和5年4月28日~5月15日(調査時点 令和5年3月31日)							
5 有効回答	354 社(有効回答率:約 業種 輸送用機械 一般機械 電気機械 食料品 鉄鋼・金属製品 プラスチック製品・化学 その他製造業 卸売業 小売業	実数 (社) 20 17 15 16 20 17 27	を (本) 業種 運輸業・郵便業 宿泊業 飲食店・その他飲食サービス業 不動産業・物品賃貸業 建設業 情報通信業 学術研究・専門・技術サービス業 教育・学習支援業 医療・福祉 会計	実数 (社) 20 4 12 17 30 20 19 28 27	従業員数 5人以下 6~20人 21~50人 51~100人 101~200人 201~300人 301人以上 ※従業員数の	(社) 21 123 107 59 16 12 12	構成比 (%) 6.0% 35.1% 30.8% 18.9% 4.6% 3.4% 3.4%	

Ⅱ まとめ

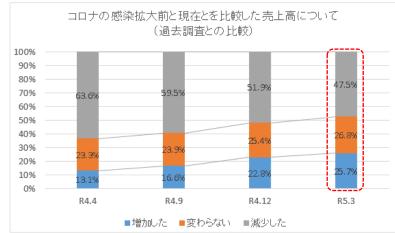
	過去の調査と比較すると、売上高が「減少した」との回答が減少傾向にある一方で、
	「増加した」との回答が増加傾向にあり、売上高に関しては持ち直しつつあることが
1 経営状況について	うかがえるが、物価高騰や価格転嫁の状況にも注視する必要がある。また、業種別に
	みると、「不動産業・物品賃貸業」や「卸売業」、「小売業」で売上高が減少したと回
	答する企業が多い結果となった。
	物価高騰が経営に及ぼす影響について、「影響がある」(72.0%)、「少し影響がある」
2 物価高騰について	(19.5%)と回答した企業が、全体の9割以上を占めた。業種別にみると、幅広い業
	種に影響が及んでいる結果となった。
 3 賃上げの状況につ	直近1年で「賃上げを実施した」と回答した企業は70.3%となった。また、「今後、
いて	賃上げを実施する予定」(14.7%)と合わせると、賃上げに前向きな企業が8割を超
0.0	える結果となった。
4 パートナーシップ	パートナーシップ構築宣言について、「全く知らない」(40.7%)、「名前は聞いたこと
構築宣言について	がある」(50.6%)という結果となり、認知度向上が求められる。また、従業員数別
	にみると、企業規模の小さい企業ほど宣言の認知度が低い結果となった。
	リスキリングについて、「実施している」(25.0%)、「実施を検討中」(27.6%) とい
5 リスキリングにつ	う結果となり、リスキリングに対して前向きな企業が5割を超える結果となった。ま
いて	た、リスキリングを実施する上での課題について、「学ぶ時間の確保が難しい」
	(65.9%) と回答した企業が最も多い結果となった。
	今後の設備投資について、「予定している」(41.1%)、「投資意欲はあるが検討中」
6 設備投資の状況に	(25.2%)となっており、過去調査とほぼ同じ割合となった。主な設備投資の内容と
ついて	しては「既存設備の代替・維持」(60.8%)が最も多く、次点が「効率化」(42.3%)、
	「新規事業展開」(27.8%) となった。
7 研究開発への補助	経費を補助する制度の必要性について、「必要であり、利用している」(12.9%)と「必
制度について(※製	要だが、利用していない」(53.0%)と回答した企業が、6割を超える結果となり、
造業のみ)	多くの企業が補助制度の必要性を感じている結果となった。

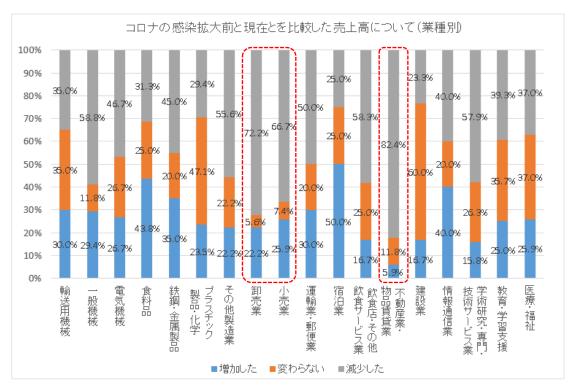
8 直面している重要な課題について

回答のあった企業の約8割が「人材確保」(75.1%)と回答しており、人手不足が企業の重要な課題として挙げられる。アフターコロナで経済が回復へ向かう中、人材確保への関心が今後更に高まる可能性がある。

Ⅲ 調査結果の概要

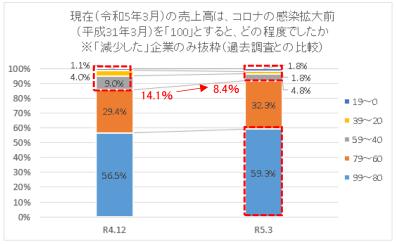
- 1 コロナ禍後の経営状況について
- (1) コロナの感染拡大前(平成31年3月)と現在(令和5年3月)とを比較した売上高について (n=354 単一回答)
- コロナの感染拡大前(平成31年3月)と現在(令和5年3月)の比較では、47.5%の企業が売上 高は「減少した」と回答した。
- 過去の調査と比較すると、売上高が「減少した」との回答が減少傾向にある一方で、「増加した」との回答が増加傾向にあり、売上高に関しては持ち直しつつあることがうかがえるが、物価高騰や価格転嫁の状況にも注視する必要がある。
- 業種別にみると、「不動産業・物品賃貸業」や「卸売業」、「小売業」で売上高が減少したと回答する企業の割合が高い結果となった。

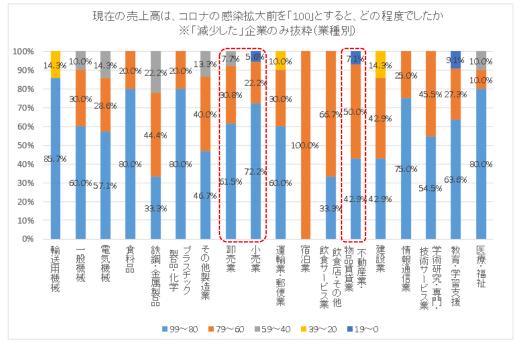




(2) 令和5年3月の売上高は、コロナの感染拡大前(平成31年3月)を「100」とすると、どの程度でしたか※「減少した」企業のみ抜粋(n=167 単一回答)

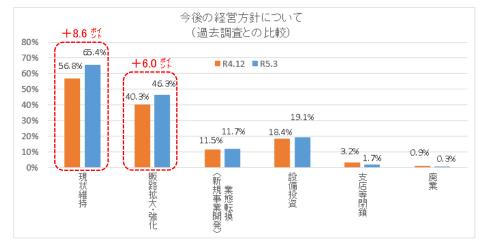
- □ コロナの感染拡大前(平成31年3月)の売 上高を「100」とした場合の、令和5年3月の 売上高について、前問で「減少した」と回答 した企業のみを抜粋したところ、約6割の企 業が「99~80」(59.3%)と回答した。
- 過去の調査と比較すると、売上高が「60 未満」(8.4%)と回答した企業は、前回から 5.7 ポイント減少しており、売上高が減少した企業の中でも、徐々にではあるが回復している結果となった。
- 業種別にみると、前問で 売上高が「減少した」とす る回答の多かった「不動 産業・物品賃貸業」と「卸 売業」、「小売業」につい て、他業種と比較したが、 特段大きな違いはみられ なかった。





(3) 今後の経営方針について (n = 350 複数回答)

- 過去の調査との比較では、「現状維持」(65.4%)との回答が8.6 ポイント増加し、「販路拡大・強化」(46.3%)が6.0ポイント増加、「業態転換(新規事業開発)」(11.7%)や「設備投資」(19.1%)はほぼ横ばいの動きとなった。
- アフターコロナを見据えて、販 路拡大・強化に舵をきる企業が 増加する一方で、物価高騰など

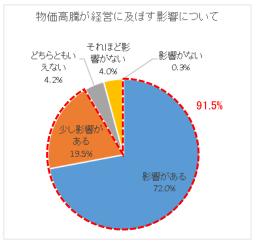


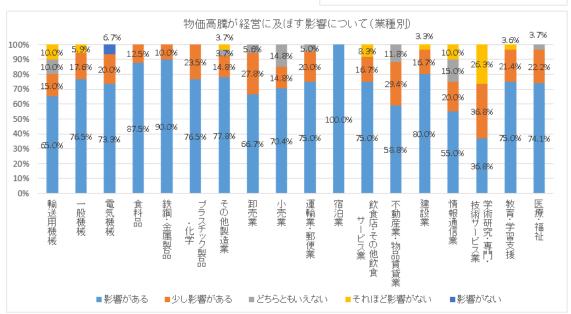
の状況を踏まえて、現状維持とする企業が多数を占める結果となった。

2 物価高騰について

(1) 物価高騰が経営に及ぼす影響について(n=354 単一回答)

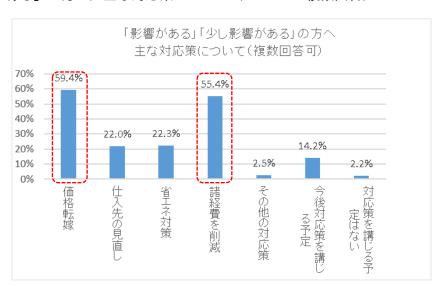
- 物価高騰が経営に及ぼす影響について、「影響がある」 (72.0%)、「少し影響がある」(19.5%)と回答した企業が、全体の9割以上を占めた。
- 業種別にみると、幅広い業種に影響が及んでいる結果となった。





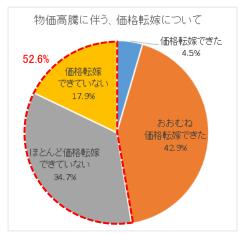
(2) (「影響がある」「少し影響がある」の方へ)主な対応策について(n=323 複数回答)

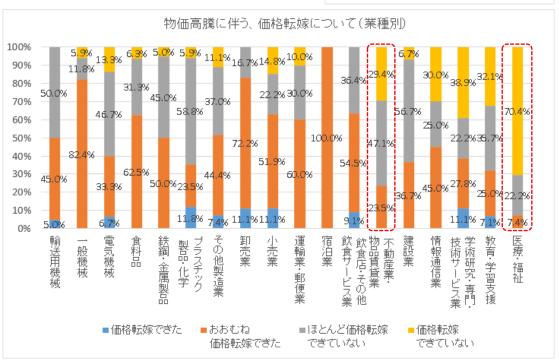
○ 物価高騰の影響がある企業が 実施している主な対応策は、 「価格転嫁」(59.4%)や「諸 経費を削減」(55.4%)と回答 する企業が多い結果となっ た。



(3) 物価高騰に伴う、価格転嫁について (n=352 単一回答)

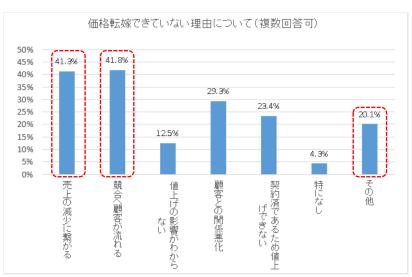
- 物価高騰に伴う、価格転嫁の状況について、「価格転嫁できていない」(17.9%)、「ほとんど価格転嫁できていない」(34.7%)と回答した企業が、全体の5割を上回る結果となった。
- 業種別にみると、「医療・福祉」や「不動産業・物品賃貸業」といった業種で、価格転嫁が進んでいない結果となり、医療費や家賃など、元々決められた価格がある業種は価格転嫁が行えない又は行いづらいことがわかった。



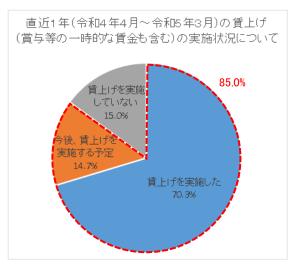


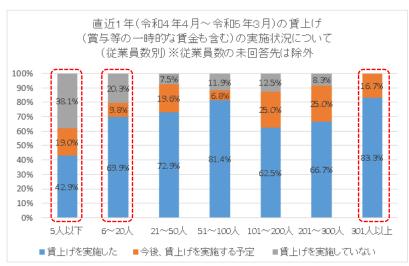
(4) (「価格転嫁できていない」「ほとんど価格転嫁できていない」の方へ) 価格転嫁できていない理由について (n=184 複数回答)

- 価格転嫁ができていない理由について、「競合へ顧客が流れる」との回答が41.8%と最も多い結果となり、次いで「売上の減少に繋がる」との回答が41.3%と多い結果となった。
- 「その他」(20.1%) と回答した企業 について、具体的には、医療・福祉 のような公定価格がある業種は価格 転嫁ができないといった意見が多く みられた。

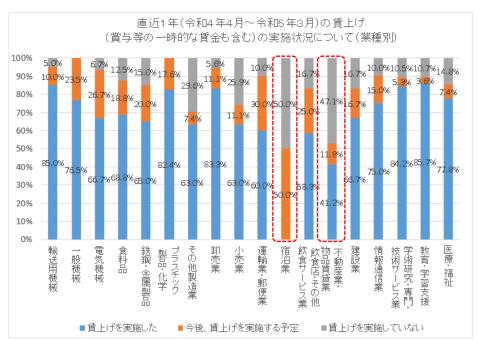


- 3 賃上げの実施状況について
- (1) 直近1年(令和4年4月~令和5年3月)の賃上げ(賞与等の一時的な賃金も含む)の実施状況 について(n=354 単一回答)
- 直近1年で「賃上げを実施した」と回答した企業は70.3%となった。また、「今後、賃上げを実施する予定」(14.7%)と合わせると、賃上げに前向きな企業が8割を超える結果となった。



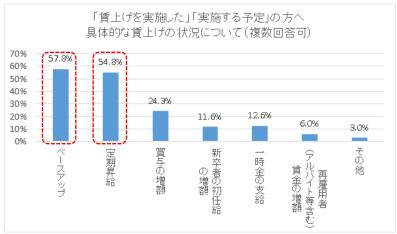


- 従業員数別にみると、301 人以上の企業で「賃上げを実施していない」と回答した企業が少ない一方で、20 人以下の企業で「賃上げを実施していない」と回答した企業の割合が比較的高く、企業規模の小さい企業ほど、賃上げが進んでいないことがわかった。
- 業種別にみると、「宿泊業」及び 「不動産業・物品賃貸業」で「賃 上げを実施した」と回答した企 業の割合が低い結果となった。



(2) (「賃上げを実施した」「実施する予定」の方へ) 具体的な賃上げの状況について(n=301 複数

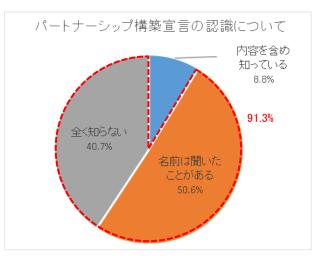
○ 具体的な賃上げの実施内容として、「ベース アップ」(57.8%)、「定期昇給」(54.8%) という回答が特に多い結果となった。

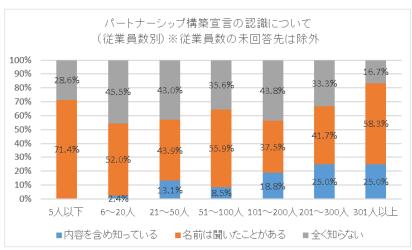


4 パートナーシップ構築宣言について

(1) パートナーシップ構築宣言の認識について (n=354 単一回答)

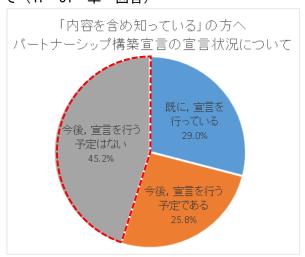
- パートナーシップ構築宣言について、「全く知らない」(40.7%)、「名前は聞いたことがある」(50.6%) という結果となり、宣言の認知度向上が求められる。
- 従業員数別にみると、企業規模の小さい企業ほど認知度が低い結果となった。





(2) (「内容を含め知っている」の方へ) 宣言状況について (n=31 単一回答)

○ 「内容を含め知っている」と回答した企業について、 「今後、宣言を行う予定はない」(45.2%)と回答し た企業が、5割近くの結果となった。



(3) (「今後、宣言を行う予定はない」の方へ) 宣言を行わない理由について (n=14 複数回答)

- 「今後、宣言を行う予定はない」と回答した企業(14社)について、宣言を行わない理由は、「メリットを感じられない」と回答した企業(71.4%)が7割を超える結果となり、宣言のメリットを周知していく必要がある。
- 「その他」(21.4%) と回答した企業 (3社) について、具体的には「顧客 側がやっていない会社が多い」や「取 引先であっても、系列とは限らな

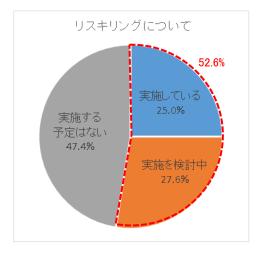
「今後,宣言を行う予定はない」の方へ 宣言を行わない理由について(複数回答可) 90% 71.4% 80% 70% 60% 50% 40% 21.4% 20% 7.1% 7.1% 10% 手続きが煩雑 分からない 感じられない メリットを の他

い」、「現時点未検討」という意見があった。

5 リスキリングについて

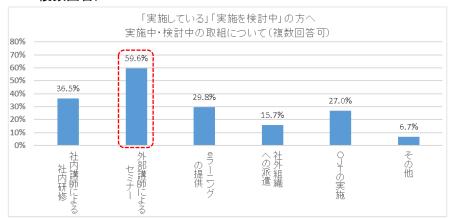
(1) リスキリングについて (n=352 単一回答)

○ リスキリングについて、「実施している」(25.0%)、「実施 を検討中」(27.6%)という結果となり、リスキリングに対 して前向きな企業が5割を超える結果となった。



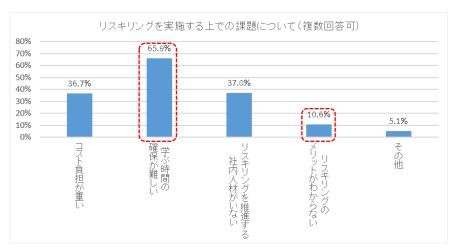
(2) (「実施している」「実施を検討中」の方へ)リスキリングについて、現在実施している、又は実施を検討中の取組について(n=178 複数回答)

○ 現在実施している、又は実施を検討中の取組については、「外部講師によるセミナー」(59.6%)と回答した企業が最も多い結果となった。



(3) リスキリングを実施する上での課題について (n=311 複数回答)

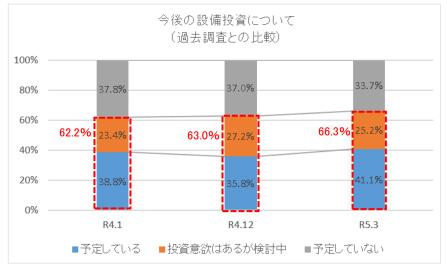
- リスキリングを実施する上での課題について、「学ぶ時間の確保が難しい」(65.9%)と回答した企業が最も多い結果となった。
- 一方で、「リスキリングのメリット がわからない」(10.6%)と回答した 企業が、1割程度いることから、引 き続きリスキリングによる効果を 周知することも必要と考えられる。



6 設備投資の状況について

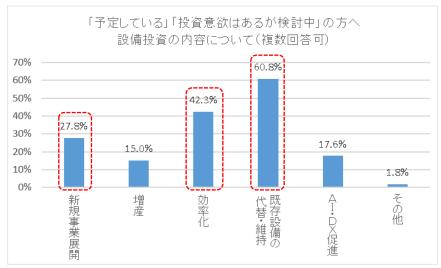
(1) 今後の設備投資について (n=353 単一回答)

○ 今後の設備投資について、「予定 している」(41.1%)、「投資意欲は あるが検討中」(25.2%)となって おり、過去調査と比較すると、 徐々にではあるが今後の設備投 資への意欲が高まっている結果 となった。



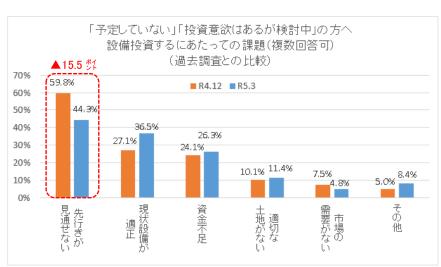
(2) (「予定している」「投資意欲はあるが検討中」の方へ)設備投資の内容について(n=227 複数回答)

○ 主な設備投資の内容としては「既存設備の代替・維持」(60.8%)が最も多く、次点が「効率化」(42.3%)、「新規事業展開」(27.8%)となった。



(3) (「予定していない」「投資意欲はあるが検討中」の方へ) 設備投資を実施するにあたっての課題 について (n=167 複数回答)

- 設備投資を実施するにあたっての 課題については、「先行きが見通せ ない」(44.3%)という回答が最も 多い結果となった。
- 過去調査と比較すると「先行きが 見通せない」との回答が 15.5 ポイント減少しており、アフターコロナに向けて経済が正常化に動き出す中、企業の先行き不安が弱まっていると考えられる。

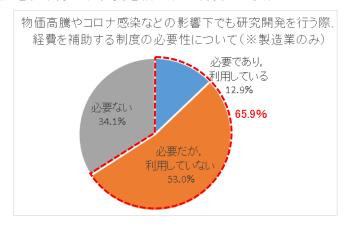


7 研究開発への補助制度について(※製造業のみ)

(1) 物価高騰やコロナ感染などの影響下でも研究開発を行う際に、経費を補助する制度の必要性につ

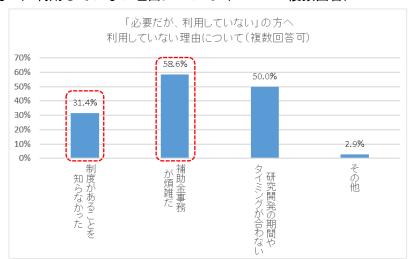
いて (n=132 単一回答)

○ 経費を補助する制度の必要性について、「必要であり、利用している」(12.9%)と「必要だが、利用していない」(53.0%)と回答した企業が、6割を超える結果となり、多くの企業が補助制度の必要性を感じている結果となった。



(2) (「必要だが、利用していない」の方へ)利用していない理由について(n=70 複数回答)

- 利用していない理由について、「補助金 事務が煩雑」(58.6%)と回答した企業 が最も多い結果となり、事務の煩雑さ を改善する取組が求められる結果とな った。
- また、「制度があることを知らなかった」(31.4%)と回答した企業が、一定数(全体の16.6%)程度いることから、より一層の周知の強化をしていく必要がある。



8 現在、貴社が直面している、重要な課題について(n=354 複数回答)

- 回答のあった企業の約8割が「人材確保」(75.1%)と回答しており、人手不足の解消が企業の重要な課題として挙げられる。
- また、アフターコロナで経済が回復へ 向かう中、人材確保への関心が今後更 に高まる可能性がある。

