研修コード： 920

申込期限（第１回）:R8.6.19
申込期限（第２回）:R8.8.20
申込期限（第３回）:R9.1.20

【オンライン】合同・説明力向上

● **研修のねらい**

・説明会や研修などで人前で話す際の基礎的なスキルを習得する。
・効果的なプレゼンテーションをする上で必要な表現技法（態度・姿勢、話し方、話す内容）の基本について実践的に学ぶ。

● **この研修のおすすめポイント**

・職場研修で講師になり説明する予定がある
・住民説明会や市民講座の講師を任された
読み原稿を読んで終わりの講義にしないために、プロの講師から受講者を惹きつける講義手法を体得しましょう。

● **日程**

第１回　令和８年８月27日（木）
第２回　令和８年10月14日（水）
第３回　令和９年３月16日（火）

● **予定人員**

４５人×３回　計１３５人（県５４人、市町８１人）

● **対象者**

（県・市町）希望する職員

● **講師（予定）**

≪インソース 藤井 大介≫
大手福祉用具輸入商社入社後、新たな成長を求め転職。大手環境機器メーカーからヘッドハンド、大手企業との新規取引成功後、取締役営業部長に。外資系医療材料メーカーに職を移し医療機関で各種勉強会や医局説明会を 300 回以上行い、常に成績はトップクラス。関西弁とユニークな経験を基にした研修は、仕事のスキルアップに加え人生にも役立つスキルや知識にも触れ「飽きず、おもろく、長い研修があっという間」と受講生の評価が高い。インソース人気講師として活躍する傍ら、社会保険労務士として独自に事業展開。

● **標準プログラム**

１日　　合計３．０時間
13：15 － 13：30　オリエンテーション
13：30 － 16：30　説明力向上
16：30 － 16：45　閉講

◇受講者の声

・相手方への配慮や有意義な研修、発表をする際に必要な準備や心構えを学ぶことができた。
・体験談をもとにした内容で分かりやすく、話し方や惹きつけるポイントを学べて良かった。